

**Список використаних джерел:**

1. *Hybrid model of the workplace The 5-step strategy you need to know in 2023.* URL: <https://ahaslides.com/uk/blog/hybrid-workplace-model/>
2. *A hybrid work model for all.* URL: [https://employers.builtin.com/guide-how-to-create-a-successful-hybrid-work-environment/?utm\\_source=Editorial&utm\\_medium=BIReferral](https://employers.builtin.com/guide-how-to-create-a-successful-hybrid-work-environment/?utm_source=Editorial&utm_medium=BIReferral)
3. *Закон України «Про внесення змін до деяких законодавчих актів України щодо удосконалення правового регулювання дистанційної, надомної роботи та роботи із застосуванням гнучкого режиму робочого часу від 04.02.2021р.* URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1213-20#Text>

**УДК 658.1****Ванько І.П.***здобувач вищої освіти***Пилипенко С.М.***кандидат економічних наук, доцент**доцент кафедри управління та експертизи товарів**Львівський національний університет імені Івана Франка***ПОКАЗНИКИ ОЦІНКИ ФІНАНСОВОГО СТАНУ  
ПІДПРИЄМСТВА**

Кожне підприємство зацікавлене в хорошому фінансовому стані, який формується в процесі його взаємовідносин з іншими учасниками ринку. Водночас, ступінь економічної привабливості підприємства безпосередньо залежить від нього самого, оскільки воно може вибирати між декількома партнерами, які можуть задовольнити одні й ті ж економічні інтереси.

Тому необхідно систематично, детально і динамічно аналізувати фінанси підприємства, оскільки його економічна перспектива залежить від поліпшення фінансового стану підприємства. Стійкий фінансовий стан підприємства формується в ході всієї його виробничо-господарської діяльності. Доцільно об'єктивно оцінювати фінансовий стан підприємства, використовуючи не один, навіть найважливіший показник, а тільки комплексно, використовуючи систему показників, які детально і всебічно характеризують стан підприємства [2].

**А. Показники оцінки майнового стану**

1. Сума господарських коштів, що їх підприємство має у

розпорядженні – дає загальну вартісну оцінку активів, які перебувають на балансі підприємства.

2. Питома вага активної частини основних засобів.

3. Коефіцієнт зносу основних засобів – характеризує частку зношених основних засобів у загальній їх вартості.

4. Коефіцієнт оновлення основних засобів – показує, яку частину наявних на кінець звітного періоду основних засобів становлять нові основні засоби.

5. Коефіцієнт вибуття основних засобів – показує, яка частина основних засобів, з котрими підприємство почало діяльність у звітному періоді, вибула з причини зносу та з інших причин.

Б. Оцінка ліквідності та платоспроможності

1. Величина власного капіталу – характеризує ту частину власного капіталу підприємства, яка є джерелом покриття поточних активів підприємства.

2. Маневреність грошових коштів.

3. Коефіцієнт покриття загальний – характеризує співвідношення оборотних активів і поточних зобов'язань.

4. Коефіцієнт швидкої ліквідності – аналогічний коефіцієнту покриття, але обчислюється за вужчим колом поточних активів.

5. Коефіцієнт абсолютної ліквідності (платоспроможності) – є найбільш жорстким критерієм ліквідності підприємства і показує, яку частину короткострокових зобов'язань можна за необхідності погасити негайно.

6. Частина власних оборотних коштів у покритті запасів – це вартість запасів, яка покривається власними оборотними коштами.

7. Коефіцієнт покриття запасів – розраховується як співвідношення величини стабільних джерел покриття запасів і суми запасів.

В. Показники оцінки фінансової стійкості

1. Коефіцієнт концентрації власного капіталу – характеризує частку власності підприємства у загальній сумі коштів, інвестованих у його діяльність.

2. Коефіцієнт фінансової залежності – є оберненим до попереднього показника.

3. Коефіцієнт маневреності власного капіталу – показує, яка частина власного капіталу використовується для фінансування поточної діяльності, тобто яку вкладено в оборотні кошти, а яку капіталізовано.

4. Коефіцієнт довгострокових вкладень – показує, яку частину основних коштів та інших позаоборотних активів профінансовано зовнішніми інвесторами, тобто яка частина належить їм, а не власникам підприємства.

5. Коефіцієнт довгострокового залучення позикових коштів – характеризує структуру капіталу. Зростання цього показника – негативна тенденція, яка означає, що підприємство починає залежати від зовнішніх інвесторів.

6. Коефіцієнт співвідношення позикових та власних коштів – зростання цього показника в динаміці також свідчить про посилення залежності підприємства від кредиторів, тобто про зниження його фінансової стійкості [1].

Показники оцінки фінансового стану підприємства повинні бути такими, щоб усі ті, хто пов'язаний із підприємством економічними відносинами, могли отримати відповідь на питання, наскільки надійне підприємство як партнер у фінансовому плані, а отже, прийняти рішення про економічну доцільність продовження або встановлення таких відносин з підприємством. У кожного з партнерів підприємства свій критерій економічної доцільності. Тому й показники оцінки фінансового стану мають забезпечити вибір партнером, виходячи з його власних інтересів.

Отже, розглянута система коефіцієнтів всебічно характеризує фінансовий стан господарюючого суб'єкта. Вона найчастіше використовується в аналізі. Однак перелік відносних показників аналізу фінансового стану цим не обмежується. Залежно від конкретної аналітичної програми можуть бути також визначені інші співвідношення розділів і груп балансових позицій. Такі фінансові коефіцієнти служать поясненням і доповненням розглянутої системи показників або застосовуються в інших підрозділах методики аналізу фінансового стану підприємства.

**Список використаних джерел:**

1. Крамаренко Г.О., Чорна Є.О. *Фінансовий аналіз: підручник*. К.: Центр учбової літератури, 2008. 392 с.

2. Крючко Л.С. *Оцінка фінансового стану підприємства – сутність та необхідність*. Електронне наукове фахове видання «Ефективна економіка». 2012. №12.