

СИСТЕМА ПОКАЗНИКІВ ОЦІНКИ ЕФЕКТИВНОСТІ АВТОМОБІЛЬНОГО ЛІЗИНГУ ДЛЯ ТАКСОПАРКІВ

Юрченко Ярослав Віталійович, студент МП-1 спеціальності «Маркетинг» НаУКМА

У 2019 році 61% усіх лізингових контрактів в Україні за предметом становлять транспортні засоби, проте доцільність використання наявних лізингових умов для таксопарків потребує підтвердження. Ринок послуг пасажирських перевезень постійно змінюється, проте лізингові умови не зазнавали активних змін протягом останніх років.

За 2020 рік було зареєстровано 14 814 транспортних засобів за лізинговими угодами, що складають 13% від обсягу продажів легкових авто в Україні. На кінець 2019 було зафіксовано 630 установ, які мають право надавати послуги лізингу в Україні. Серед них лідерами за частками ринку є OTP Leasing, ULF Finance, Автокредит Плюс та Avis Leasing. 41% угод підписали інші 626 установ.



У сучасних умовах ринку, автопаркам потрібен маркетинговий інструмент, який дозволяє зробити комплексу оцінку усіх наявних лізингових пропозицій та відзначити для себе найефективніші. Кількість лізингодавців постійно зростає, саме тому аналіз всіх наявних пропозицій потребує комплексного підходу. Було сформовано 5 основних показників системи оцінки ефективності автомобільного лізингу для таксопарків.

Наразі, найактуальніша модель роботи автопарків передбачає залучення інвестиційних автомобілів у керування та виплата інвесторам відсотків від чистого прибутку автомобіля помісячно. Загальна модель складається з 75% прибутку інвестора та 25% прибутку автопарку.

Якщо сума лізингового платежу складає менше 75% від прибутку авто за місяць, то загальний прибуток автопарку збільшиться. Таким чином, лізинг може бути більш вигідним для автопарку за інвестиційну модель, так як частина прибутку буде акумульована у таксопарку.



Система оцінки ефективності лізингових пропозицій

Показники

- 1) Збільшення прибутку
- 2) Ефективність використання власного капіталу
- 3) Зниження ризику
- 4) Зростання конкурентоспроможності
- 5) Збільшення показників рентабельності інвесторів

Таким чином, таксопарк, визначивши для себе результати по кожному з показників системи, може оцінити лізингові пропозиції та обґрунтувати ефективне рішення для себе. Запропонована система оцінки ефективності автомобільного лізингу для таксопарку дозволить краще систематизувати усі наявні лізингові пропозиції на ринку.